

VERITATE

COSMETICS



Содержание

О компании	4
Лица компании	5
Наши партнёры	6
Продуктовая линейка	7
Путь продукта	8
Наши стандарты качества	9
Логистика и склады	10
Начало сотрудничества	11
Как стать партнёром?	12
Шаги к успешной карьере	13
Начисление и вывод комиссии	14
Начисление и вывод комиссии	15
Ежемесячная активность партнёра	16
Акции для партнёров компании	17
Лидер со старта	18
Лидер на все 100	19



10% Кэшбека	20
Ключ к успеху	21
Акция 5+1	22
Введение в план мотивации	23
Комиссионный бонус и уров. эффективности	24
Лидерские уровни	25
Challenger	26
Sapphire	27
Ruby	28
Пример расчёта бонуса позиции Ruby	29
Пример расчёта бонуса позиции Ruby	30
Emerald	31
Diamond	32
Бонус быстрый старт	33
Бонус за удержание уровня	34
Путешествия от компании	35
Присоединяйтесь к нам!	36
Базовые понятия	37

О КОМПАНИИ

4

Veritate Cosmetics — международная компания, занимающаяся производством парфюмерии и пищевых добавок. Продукция создаётся из проверенных ингредиентов и призвана сохранять здоровье, молодость и энергию.

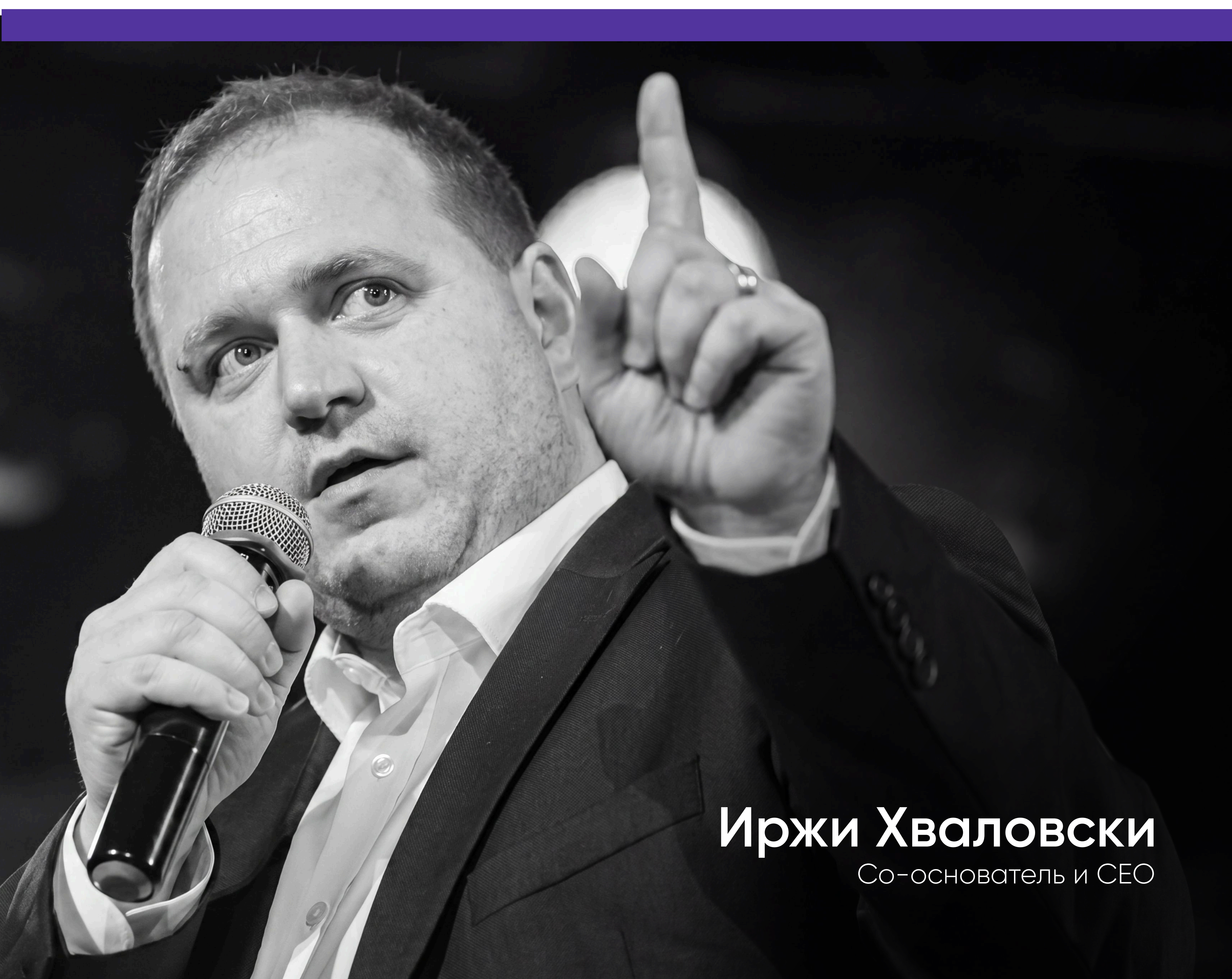
Парфюмерия Veritate основана на формулах, созданных ведущими мировыми специалистами в области ароматов, и соответствует международным стандартам качества.

Компания начала активное развитие в 2025 году и показывает уверенные темпы роста, объединяя вокруг себя всё больше партнёров. Название Veritate в переводе означает «Истина» — это отражает стремление компании к высоким стандартам, честности и ответственности в работе.



Иржи Хваловски — президент и сооснователь Veritate, одно из ключевых лиц компании и человек, напрямую связанный с развитием бренда на международном уровне. Его роль выходит за рамки формального управления: Иржи участвует в построении партнёрского сообщества, поддерживает лидеров компании и лично вовлечён в запуск новых направлений. Для Veritate это важный показатель открытости и живого лидерства — когда развитие компании строится не только на продуктах и системе мотивации, но и на личном участии людей, стоящих у её основания.

В коммуникации бренда Иржи — это человек, который объединяет стратегическое видение, предпринимательский опыт и внимание к партнёрам. Его присутствие на встречах, презентациях и ключевых событиях подчёркивает, что Veritate развивается как компания с человеческим лицом: здесь важны не только продажи и рост структуры, но и доверие, личный контакт, поддержка команды и долгосрочное партнёрство.



Иржи Хваловски
Со-основатель и CEO

Наши партнёры

6

Производственным партнёром Veritate является компания Rebul.

Rebul — компания с большой историей, основанная в 1895 году. Это одна из первых аптек, а позднее – один из первых производителей парфюмированной продукции Стамбула

В 2013 году был запущен концепт **Atelier Rebul**, объединивший аптечные традиции и современные технологии. Сегодня Rebul продолжает международное развитие и расширяет производство мировыми брендами.

Для Veritate партнёрство с Rebul — это важная часть продуктовой базы, связанная с качеством, опытом и сильной парфюмерной экспертизой.

VERITATE
COSMETICS

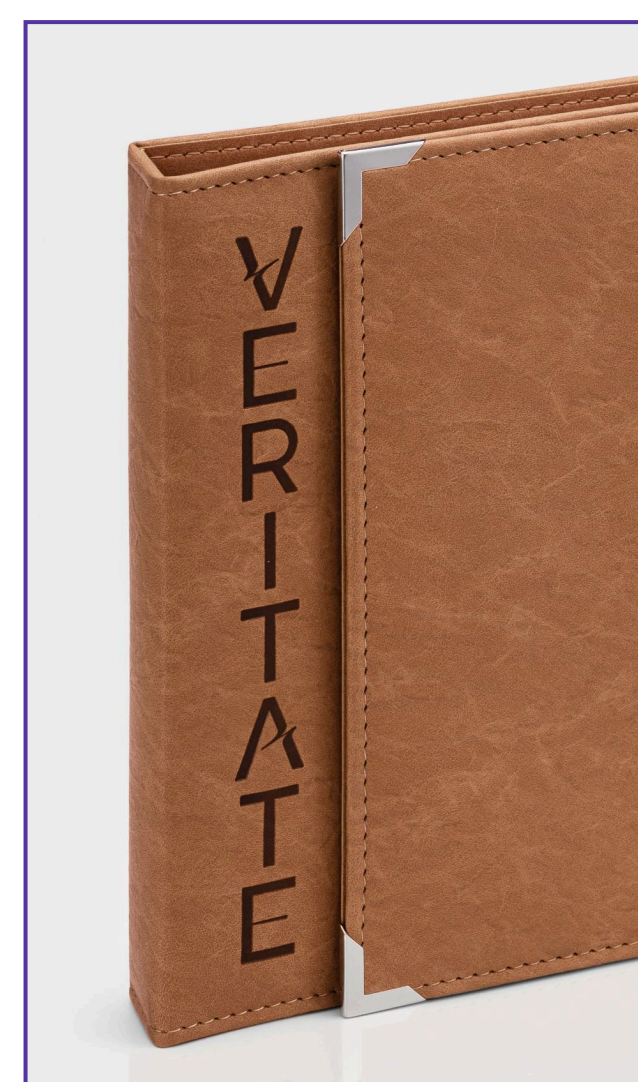
SINCE 1895
REBUL

Продуктовая линейка

Продуктовая линейка **Veritate** включает парфюмерию, ароматические наборы, продукты повседневного использования и товары для здоровья.

Компания делает акцент на продуктах, которые могут быть частью ежедневного образа жизни: от ароматов до средств, связанных с заботой о здоровье и самочувствии.

Такой подход позволяет Veritate быть не просто брендом одного продукта, а полноценной системой, где каждый партнёр может работать с разными категориями товаров и находить подходящие решения для себя и своей аудитории.



Как устроен путь продукта у Veritate?

В классической модели путь продукта к покупателю проходит через несколько этапов: производство, бренд, рекламу, оптовиков, розничную точку и только затем — конечного покупателя.

Каждый этап влияет на итоговую стоимость продукта. В результате покупатель часто платит не только за сам аромат, но и за посредников, продвижение, розничную наценку и дополнительные расходы.



Модель Veritate предлагает более прямой путь: от производства — к партнёру Veritate — к покупателю. Это делает продуктовую модель проще и понятнее, а партнёрам даёт возможность напрямую рекомендовать продукцию и развивать собственный доход.



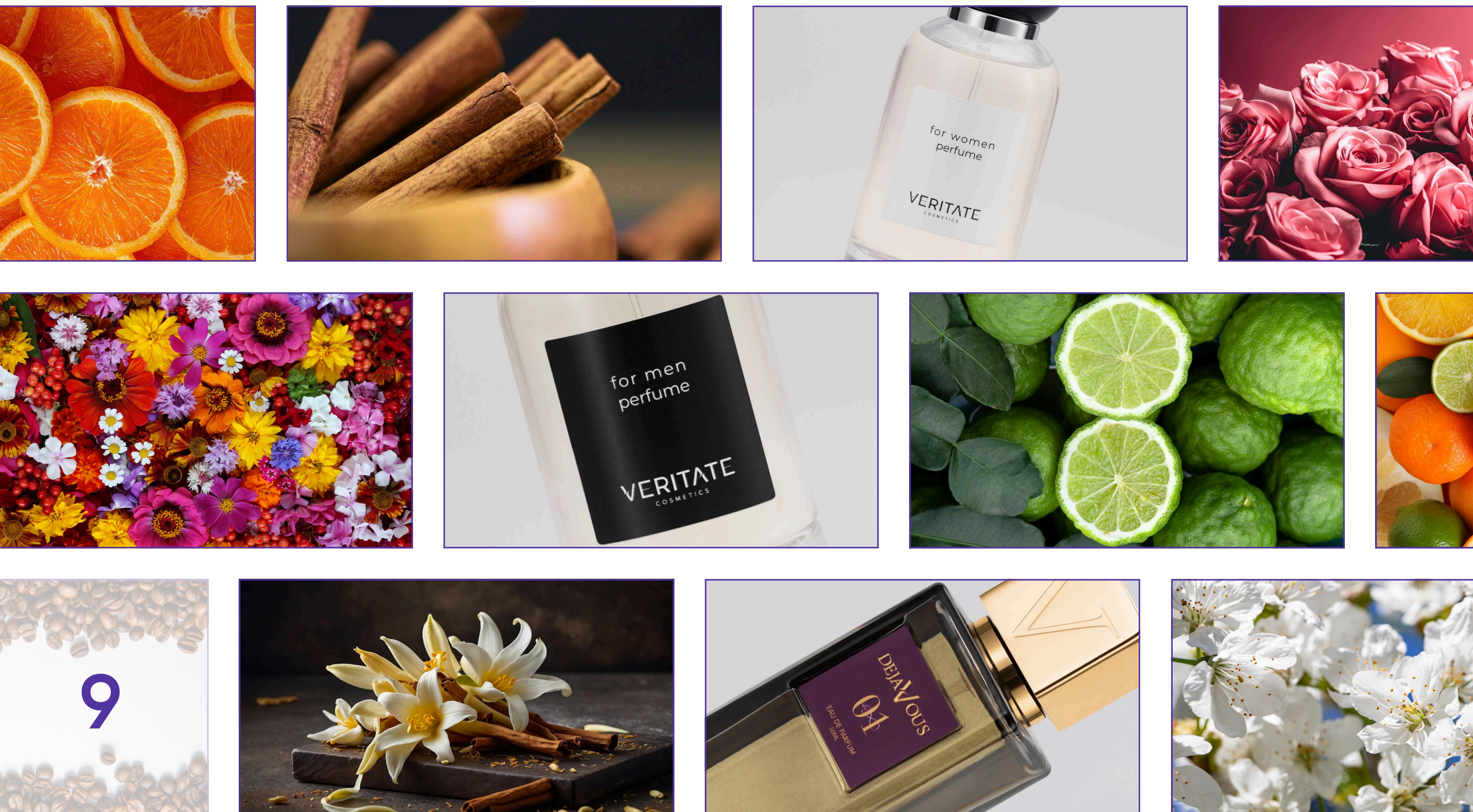
Международные стандарты парфюмерии

Качество парфюмерии во многом определяется концентрацией ароматических эссенций.

В парфюмерии Veritate используется 21% ароматических эссенций. Это позволяет относить ароматы компании к более насыщенному и стойкому сегменту.

Veritate делает ставку на парфюмерию, которая воспринимается не как случайная покупка, а как часть личного стиля и повседневного образа.

Тип парфюма	% ароматических эссенций
EDC – Eau de Cologne	3-5%
EDT – Eau de Toilette	5-10%
EDP – Eau de Parfum	8-15%
Parfum	15-40%



Логистика и склады

Для развития компании важна не только продуктовая линейка, но и доступность продукции для партнёров и покупателей.

Veritate начинает работу со складской инфраструктуры в России: Владивказ, Новосибирск и Москва. Также недавно открылись склады в Краснодаре и Алматы



В ближайшие годы компания планирует расширять географию своих складов. Расширение логистики позволит компании быстрее доставлять продукцию, поддерживать партнёров в разных регионах и создавать основу для дальнейшего роста.

Начало сотрудничества

Каждый участник Veritate может выбрать удобный для себя формат сотрудничества.

Veritate предлагает начать с простого знакомства с продуктом и постепенно перейти к полноценному партнёрскому развитию вместе с компанией.

Покупать со скидкой

Первый вариант — покупать продукцию со скидкой. Это возможность приобретать товары по цене от производителя и использовать премиальные продукты для себя и своей семьи в повседневной жизни.

Продавать и зарабатывать

Второй вариант — продавать и зарабатывать. Партнёр может рассказывать о продуктах своим знакомым, делиться ими в социальных сетях и получать прибыль от розничных продаж и комиссионных вознаграждений.



Как стать партнёром?

Чтобы стать партнёром Veritate, необходимо пройти несколько простых шагов, следуя нашей инструкции.

1

Первый шаг — зарегистрироваться в личном кабинете Veritate. Регистрация в компании бесплатная.

Второй шаг — подписать с компанией договор о сотрудничестве.

2

3

Третий шаг — сделать первый заказ. Для сохранения аккаунта необходимо совершить покупку на сумму, эквивалентную любому количеству баллов, в течение 30 дней.

Четвёртый шаг — начать рекомендовать компанию. Наставник, то есть человек, который пригласил партнёра в компанию, помогает разобраться в методах работы и первых действиях.

4

Шаги к успешной карьере

Партнёрский путь в Veritate строится не только на продажах, но и на обучении.

Чтобы развивать карьеру, партнёру важно проходить специальные обучения, изучать продукты, понимать систему мотивации и перенимать опыт наставника.

Наставник помогает новому партнёру быстрее разобраться в личном кабинете, первых заказах, рекомендациях, работе с клиентами и развитии структуры.

Успешная карьера в Veritate начинается с простых шагов: познакомиться с продуктом, понять систему, начать делиться рекомендациями и постепенно развивать собственную партнёрскую сеть.



Начисление и вывод комиссии

Комиссия начисляется партнёру в рамках плана мотивации при выполнении необходимых условий.

Минимальная сумма вывода комиссии составляет 10 000 рублей.

Полученная комиссия хранится на счёте дистрибьютера с 1 января по 31 декабря.

Крайний срок подачи заявки на вывод комиссии, заработанной за прошедший год, — 10 января текущего года.

Возможность вывода средств доступна только самозанятым и индивидуальным предпринимателям.



Начисление и вывод комиссии

Чтобы стать партнёром Veritate, необходимо пройти несколько простых шагов, следуя нашей инструкции.

1

Первый шаг — зарегистрироваться в личном кабинете Veritate. Регистрация в компании бесплатная.

Второй шаг — подписать с компанией договор о сотрудничестве.

2

3

Третий шаг — сделать первый заказ. Для сохранения аккаунта необходимо совершить покупку на сумму, эквивалентную любому количеству баллов, в течение 30 дней.

Четвёртый шаг — начать рекомендовать компанию. Наставник, то есть человек, который пригласил партнёра в компанию, помогает разобраться в методах работы и первых действиях.

4

Ежемесячная активность партнёра

Чтобы получать бонусы Veritate, партнёру необходимо ежемесячно делать минимальную покупку.

Размер минимальной покупки зависит от уровня эффективности партнёра и составляет от **20** до **50** баллов.

Для уровней от **3%** до **13%** необходим личный товарооборот **20 баллов**.

Для уровней от **18%** и выше необходим личный товарооборот **50 баллов** и более.

Если партнёр не делает минимальную покупку, то в этом отчётном периоде он не участвует в плане мотивации Veritate. При этом он может вернуться к участию в следующем месяце, выполнив условия активности.



Акции для партнёров внутри компании

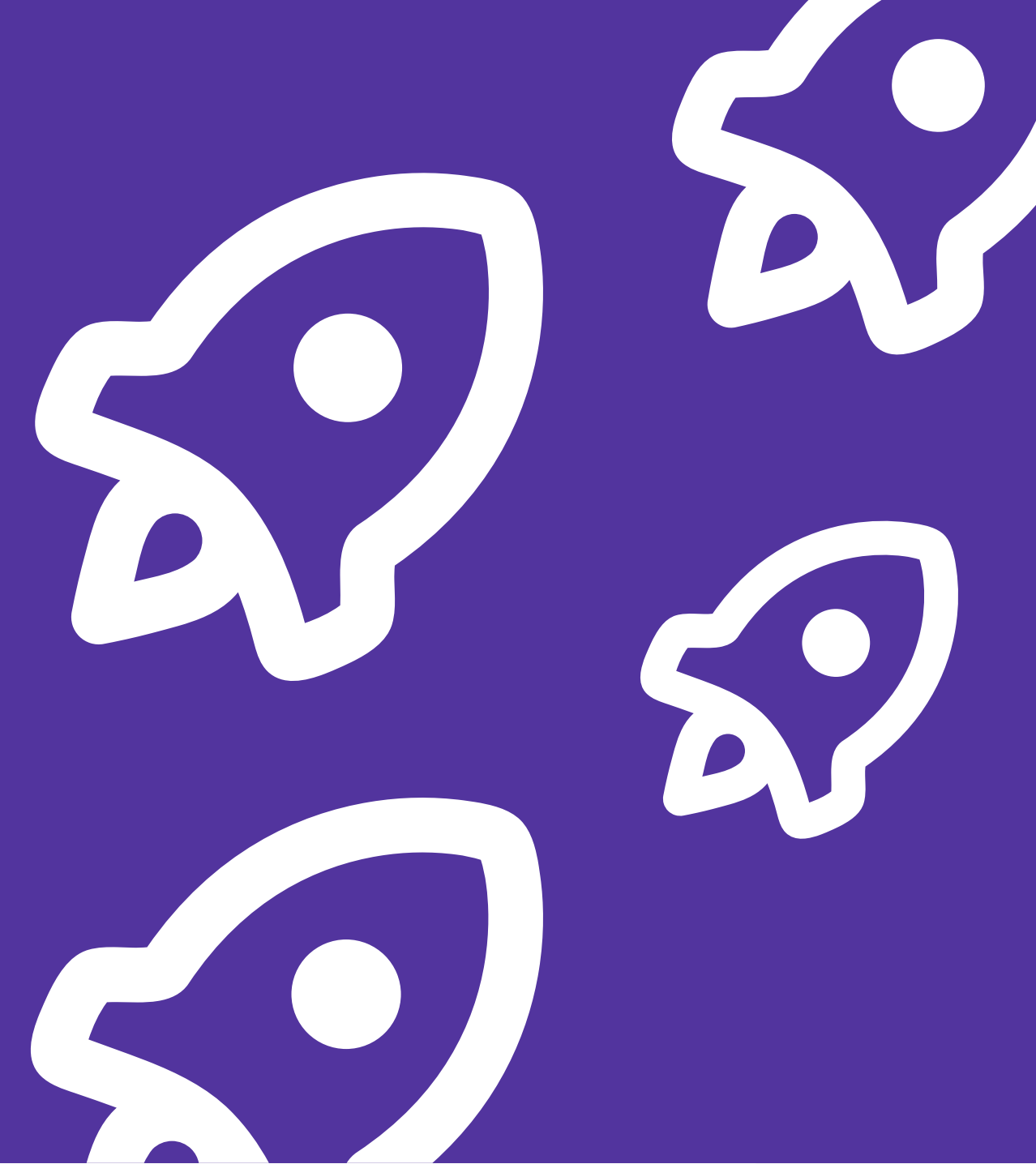
Если вы только знакомитесь с нашей компанией, то на следующих страницах вы увидите, какие возможности мы создали для уверенного старта и развития партнёрского бизнеса. Наша задача — дать вам понятные и эффективные инструменты, которые помогают привлекать клиентов, увеличивать продажи и формировать стабильный доход.

Далее я познакомлю вас с основными программами **VERITATE**: партнёрскими вознаграждениями, кешбэком, специальными условиями первого заказа и акцией «5+1». Для каждой программы мы подробно объяснили условия, принцип работы и вашу выгоду. Изучите эти возможности и выберите инструменты, с которых начнётся ваш путь к результату вместе с **VERITATE**!

*компания оставляет за собой право внести изменения в маркетинг-план



ЛИДЕР СО СТАРТА



НОВЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ
ПАРТНЁРОВ НАЧАЛЬНЫХ
УРОВНЕЙ (3%, 6%, 9%, 13%)

Если вы смогли набрать
от 36 до 99 лидерских очков
в прошлом месяце, то с нового
месяца вы получите хороший
бонус от VERITATE!

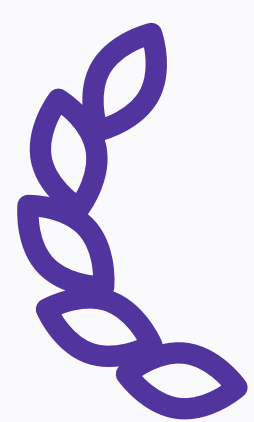
15%

ОТ ВАШИХ
ПАРТНЁРСКИХ
БАЛЛОВ С
ПЕРВОЙ ЛИНИИ

ВАШ
БОНУС С
КАЖДОГО
ФЛАКОНА

162₽

НАЧНИТЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ БОЛЬШЕ УЖЕ
СЕГОДНЯ И РАЗВИВАЙТЕ СВОЮ
КОМАНДУ!



ЛИДЕР НА ВСЕ 100



25%

от баллов личного
товарооборота со
всех заказов ваших
партнёров 1-ой линии!



Как это работает?



**100
БАЛЛОВ**

личного оборота за
предыдущий месяц
и выше



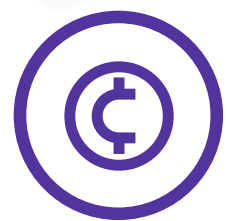
**25% С 1-ОЙ
ЛИНИИ**

получайте 25% от баллов
личного товарооборота
каждого партнёра



**УЖЕ НА
СЛЕД.ДЕНЬ**

после оплаты заказа
вашим партнёром бонус
будет на вашем счету



ЭТО 22.5₽

с каждого балла личного
товарооборота вашего партнёра!

1

ЕЖЕДНЕВНЫЙ
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ
ДОХОД

2

РОСТ ПЕРВОЙ
ЛИНИИ = РОСТ
ВАШИХ ДОХОДОВ

3

ОТЛИЧНЫЙ
ИНСТРУМЕНТ
ДЛЯ АКТИВНОГО
РЕКРУТИНГА

4

ЧЕМ СИЛЬНЕЕ
КОМАНДА - ТЕМ
БОЛЬШЕ ВАШ
ДОХОД

Вы



+11.250₽*

дополнительного дохода
к вашему денежному счёту!

10%

КЭШБЕКА ЗА ПАРФЮМЕРИЮ!

ОБНОВИТЕ ЛЮБИМУЮ КОЛЛЕКЦИЮ ВЫГОДНО!



10% КЭШБЕКА –
ЭТО РЕАЛЬНАЯ
ВЫГОДА ДЛЯ ВАС
И ВАШЕГО КОШЕЛЬКА



АКЦИЯ ДЕЙСТВУЕТ НА
ВСЬ АССОРТИМЕНТ
ПАРФЮМЕРИИ
ОТ VERITATE



ЭКСПЕРИМЕНТИРУЙТЕ
С НОВЫМИ
АРОМАТАМИ
И НАХОДИТЕ СВОИ
ЛЮБИМЫЕ



ПОКУПКА
СТАНОВИТСЯ ЕЩЕ
БОЛЕЕ ЩЕДРОЙ
И ПРИЯТНОЙ

НЕ УПУСТИТЕ ШАНС!

Делайте покупки выгодно и
наслаждайтесь миром изысканных
ароматов veritate с приятным бонусом!



ВЫ ПОКУПАЕТЕ ПАРФЮМ
любой аромат из нашего
каталога



10%

ВАМ ВОЗВРАЩАЮТСЯ
10% ОТ ЦЕНЫ

на ваш подарочный счёт
в виде кэшбека



И ВЫ МОЖЕТЕ ИСПОЛЬЗОВАТЬ
ЭТОТ КЭШБЕК!

для следующих покупок и наслаждаться
любимыми ароматами



КЛЮЧ К УСПЕХУ



**МИНИМУМ 1150₽ УЖЕ С
ПЕРВОГО ЗАКАЗА!**

для этого новичку в первый заказ в
течении 1-го месяца после
регистрации необходимо включить:

1

**ПЕРВЫЙ
СТАРТОВЫЙ
НАБОР VERITATE**

2

**ПЕРВЫЙ ПАРФЮМ
КЛАССИЧЕСКОЙ
СЕРИИ VERITATE**



по эксклюзивной цене

2500₽ / шт.

по специальной цене (без кэшбека)

1800₽ / шт.

 **ДОСТАВКА ПЕРВОГО ЗАКАЗА - БЕСПЛАТНО!** 



**ОТКУДА
ВЫГОДА
РАЗМЕРОМ**

1150₽



**СКИДКА
НА 1-ЫЙ
СТАРТОВЫЙ
НАБОР**

500₽



**СКИДКА
НА 1-ЫЙ
ПАРФЮМ**

200₽



**БЕСПЛАТНАЯ
ДОСТАВКА
1-ГО ЗАКАЗА**

≈450₽

● **ЗА СВОЮ РАБОТУ СПОНСОР ПОЛУЧИТ** ●



**15% ОТ БАЛЛОВ ЗА ВСЕ ЗАКАЗЫ СВОЕГО
ПАРТНЁРА В ПЕРВОЙ ЛИНИИ ПО АКЦИИ
"ЛИДЕР СО СТАРТА"**

**ЗАЧИСЛЕНИЕ БОНУСА ПРОИСХОДИТ НА
ДЕНЕЖНЫЙ СЧЁТ**

ИЛИ



**25% ОТ БАЛЛОВ ЗА ВСЕ ЗАКАЗЫ СВОЕГО
ПАРТНЁРА В ПЕРВОЙ ЛИНИИ ПО АКЦИИ
"ЛИДЕР НА ВСЕ 100"**

**ЗАЧИСЛЕНИЕ БОНУСА ПРОИСХОДИТ НА
ДЕНЕЖНЫЙ СЧЁТ**

VERITATE

COSMETICS

5+1

ШЕСТОЙ
ПАРФЮМ
КОМПАНИЯ
ДАРИТ
БЕСПЛАТНО!

КАКАЯ ВАША ВЫГОДА КАК ДИСТРИБЬЮТОРА?



УВЕЛИЧЕНИЕ СРЕДНЕГО ЧЕКА

Ваши клиенты покупают больше продукции за один заказ



КЭШБЕК ДО 600₽

Дополнительно за каждую комбинацию "5+1" при покупке партнёром



БОЛЬШЕ КЛИЕНТОВ И ПОВТОРНЫХ ПОКУПОК

Вы предлагаете выгоду для ваших клиентов – и они возвращаются!



РОСТ ТОВАРООБОРОТА И ВАШЕГО ДОХОДА

Чем больше продаж в вашей ветке – тем больше ваша прибыль!

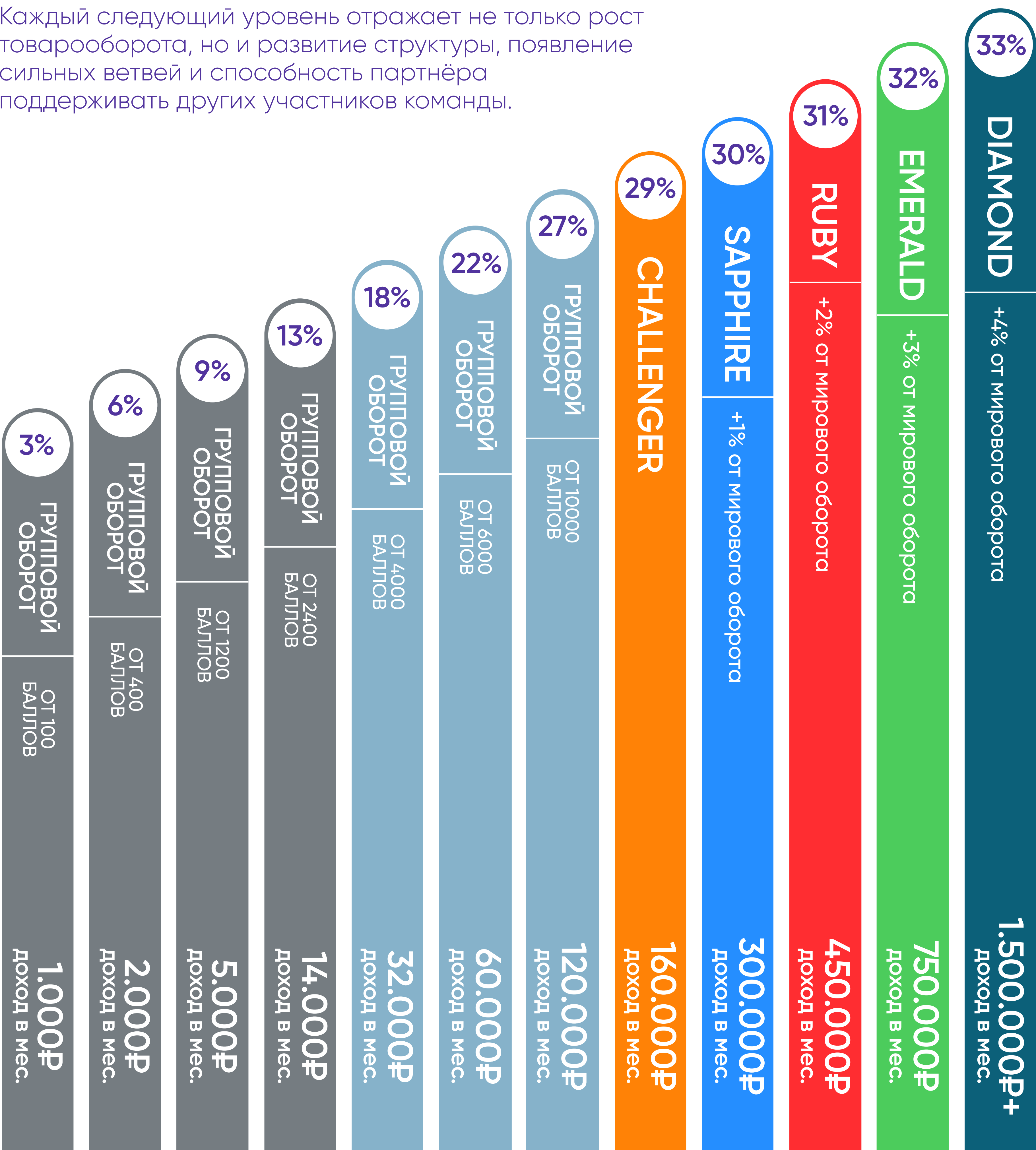
БОЛЬШЕ АРОМАТОВ – БОЛЬШЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ!

Введение в план мотивации Veritate

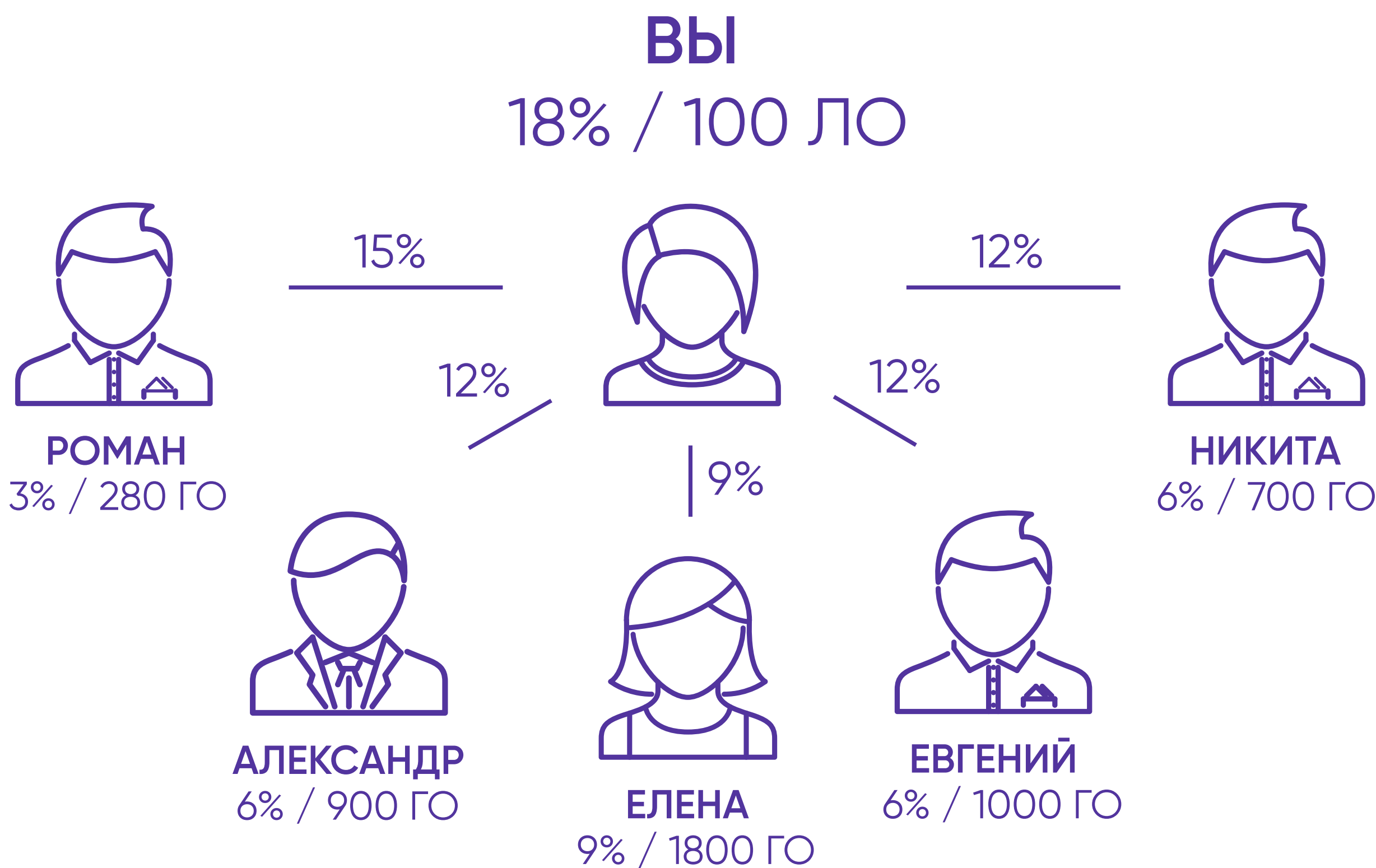
Мотивационный план Veritate показывает путь партнёра от первых уровней эффективности до лидерских позиций.

Карьерная лестница начинается с уровней 3%, 6%, 9% и 13%, затем переходит к уровням 18%, 22% и 27%. После достижения 27% партнёр может двигаться к лидерским уровням: Challenger, Sapphire, Ruby, Emerald и Diamond.

Каждый следующий уровень отражает не только рост товарооборота, но и развитие структуры, появление сильных ветвей и способность партнёра поддерживать других участников команды.



Комиссионный бонус и уровни эффективности



БАЛЛЫ ГРУППЫ:

$280 + 900 + 1800 + 1000 + 700 + 100 = 4780 \text{ БАЛЛОВ}$

РОМАН = $280 \cdot 0.15 = 42 \text{ БАЛЛА}$

АЛЕКСАНДР = $900 \cdot 0.12 = 135 \text{ БАЛЛА}$

ЕЛЕНА = $1800 \cdot 0.09 = 162 \text{ БАЛЛА}$

ЕВГЕН = $1000 \cdot 0.12 = 120 \text{ БАЛЛОВ}$

НИКИТА = $700 \cdot 0.12 = 84 \text{ БАЛЛА}$

ВЫ = $100 \cdot 0.18 = 18 \text{ БАЛЛОВ}$

} 561 БАЛЛ

ИТОГОВАЯ СУММА: $561 \cdot 90^* = 50.490 \text{ РУБ.}$

*КУРС РУБЛЯ К ЕВРО 90 РУБЛЕЙ

Уровень эффективности	ГО, не менее	ЛО, не менее
3%	100	20
6%	400	20
9%	1200	20
13%	2400	20
18%	4000	50
22%	6000	50
27%	10000	50

ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ КОМИССИОННЫХ ВЫПЛАТ ВАМ НЕОБХОДИМО СДЕЛАТЬ ЛИЧНЫЙ ТОВАРООБОРОТ 20 БАЛЛОВ И ВЫШЕ.
В КВАЛИФИКАЦИИ ОТ 18% ЛИЧНЫЙ ТОВАРООБОРОТ ДОЛЖЕН БЫТЬ 50 БАЛЛОВ И ВЫШЕ.

Лидерские уровни эффективности

25

Лидерские уровни эффективности открываются для партнёров, которые достигли уровня 27%. Лидеры получают повышенный процент комиссионного бонуса и дополнительные виды бонусов.

В системе предусмотрены следующие лидерские уровни:

CHALLENGER: 1 ветвь 27% + ГО за вычетом этой ветви 6000 баллов или: 2 ветви 18% + ГО за вычетом этих ветвей 4000 баллов.

SAPPHIRE: 2 ветви 27% или: 1 ветвь 27% + 1 ветвь 22% + ГО за вычетом этих ветвей 4000 баллов.

RUBY: 3 ветви 27%.

EMERALD: 3 ветви SAPPHIRE или 5 ветвей 27%.

DIAMOND: 3 ветви RUBY или 5 ветвей CHALLENGER.

CHALLENGER
29% комиссионного бонуса



SAPPHIRE
30% комиссионного бонуса



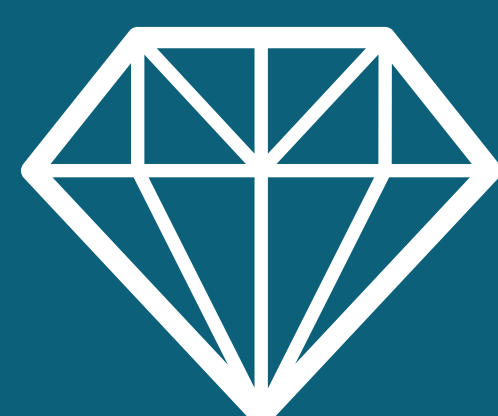
RUBY
31% комиссионного бонуса



EMERALD
32% комиссионного бонуса



DIAMOND
33% комиссионного бонуса





Первый вариант: партнёр поддерживает в одной из своих ветвей другого дистрибьютера, который также достиг уровня эффективности минимум 27%, и одновременно лично или в остальных ветвях имеет оборот минимум 6000 баллов.

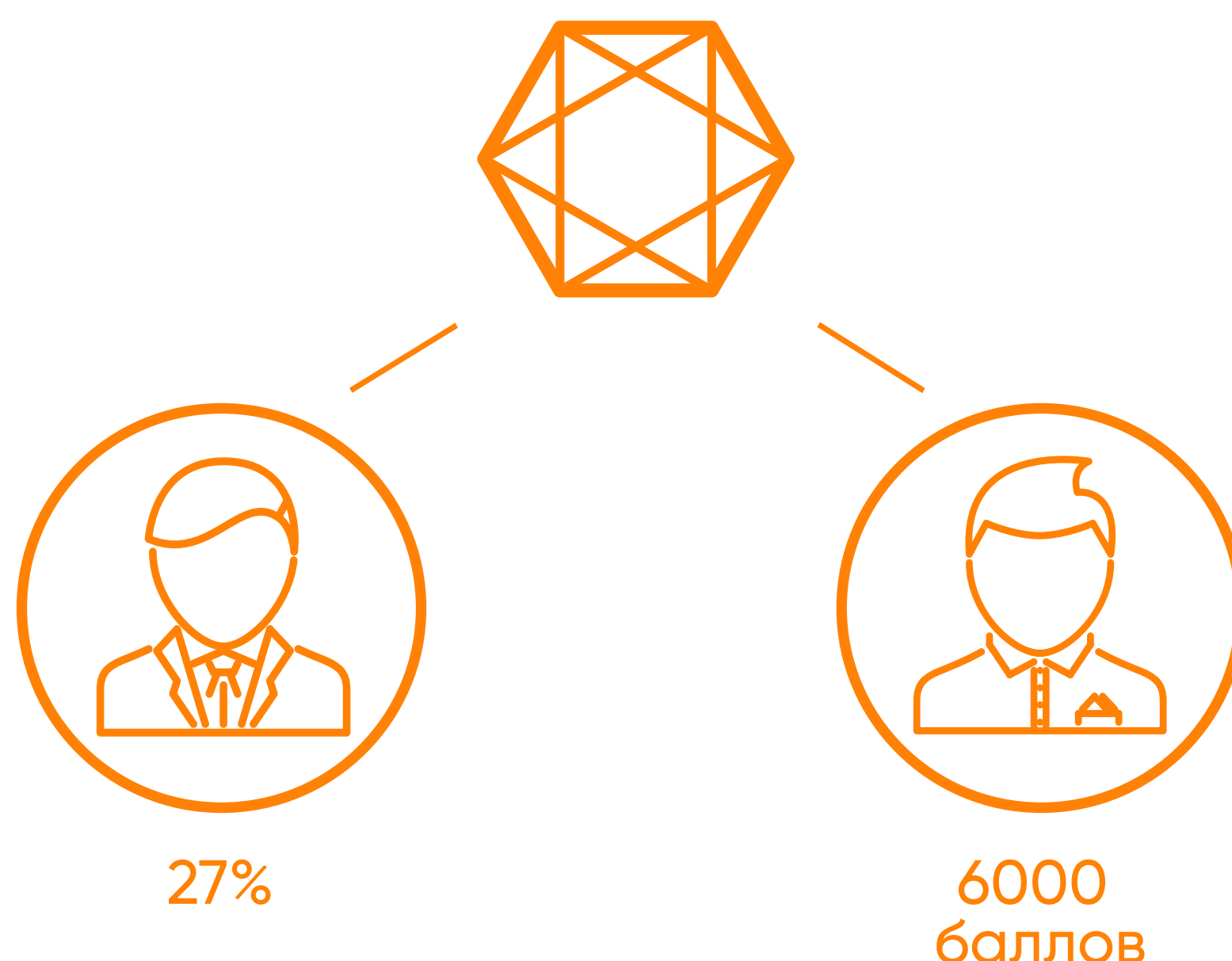
CHALLENGER

29%

Challenger — это первый лидерский уровень, который показывает, что партнёр уже способен развивать не только личный результат, но и сильные самостоятельные ветви.

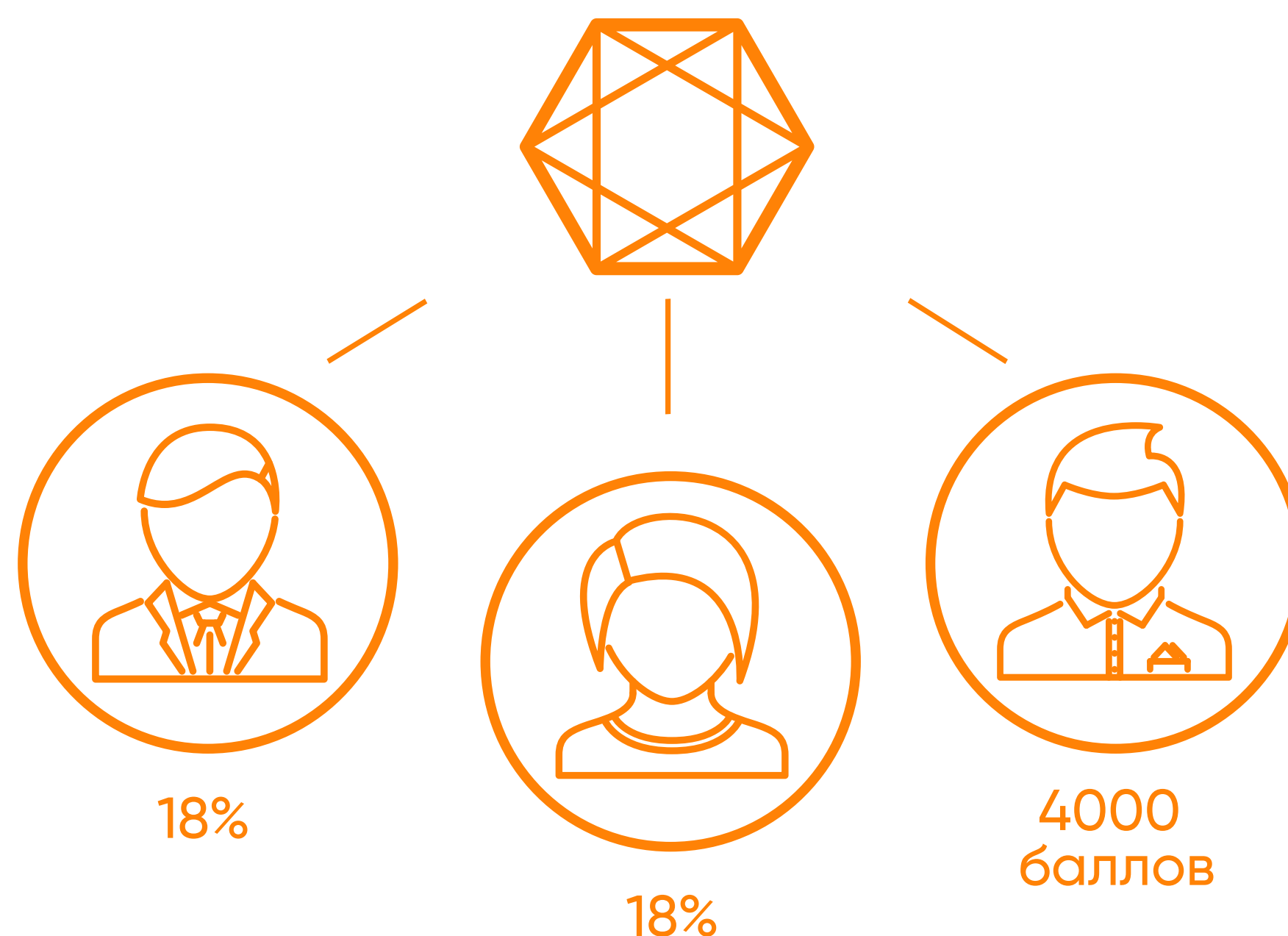
Позицию **Challenger** занимает дистрибьютор, который достиг уровня эффективности 27% и выполнил один из вариантов условия

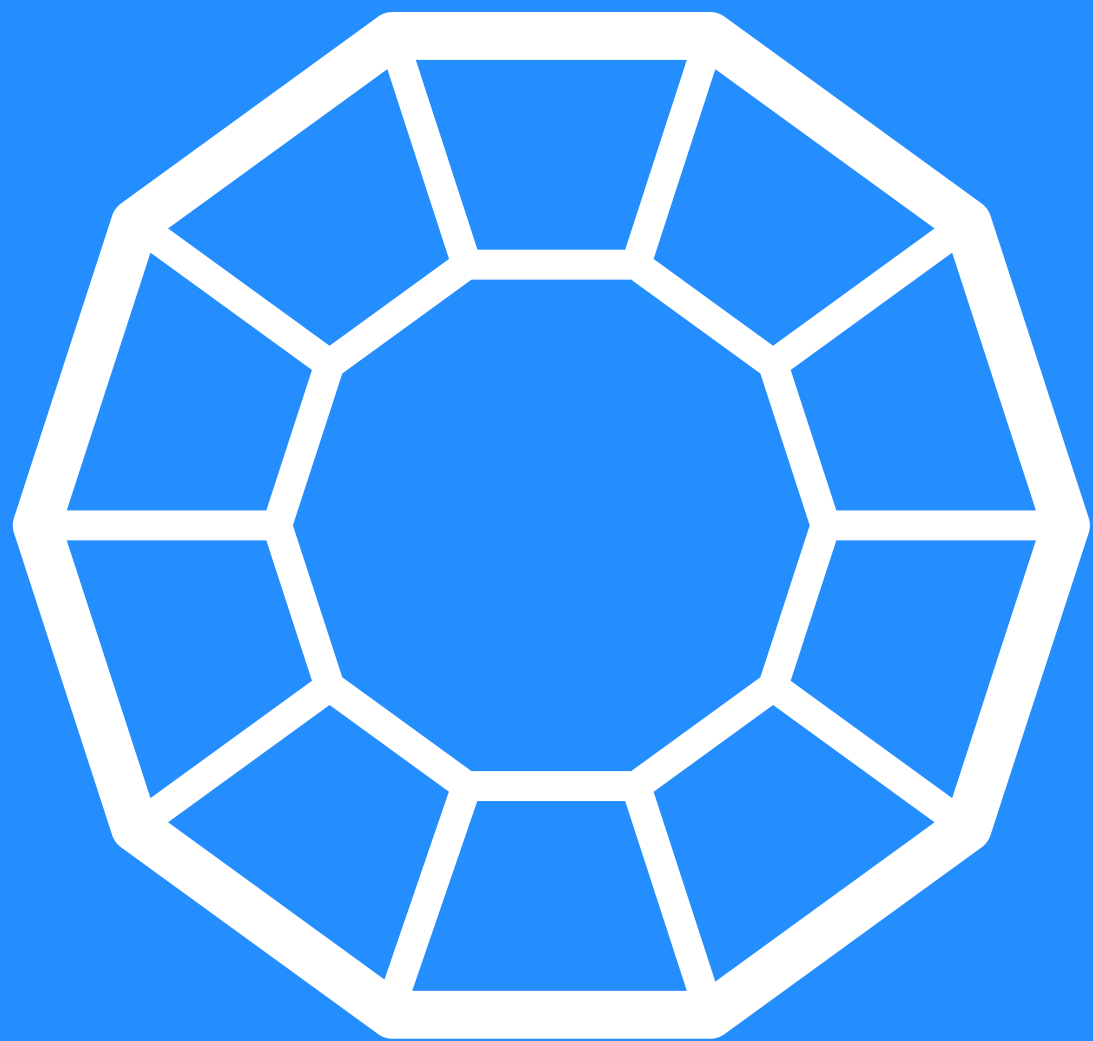
1. CHALLENGER



Второй вариант: партнёр поддерживает две ветви, достигшие уровня эффективности 18% или выше, и одновременно лично или в остальных ветвях имеет оборот минимум 4000 баллов.

2. CHALLENGER





SAPPHIRE

30%

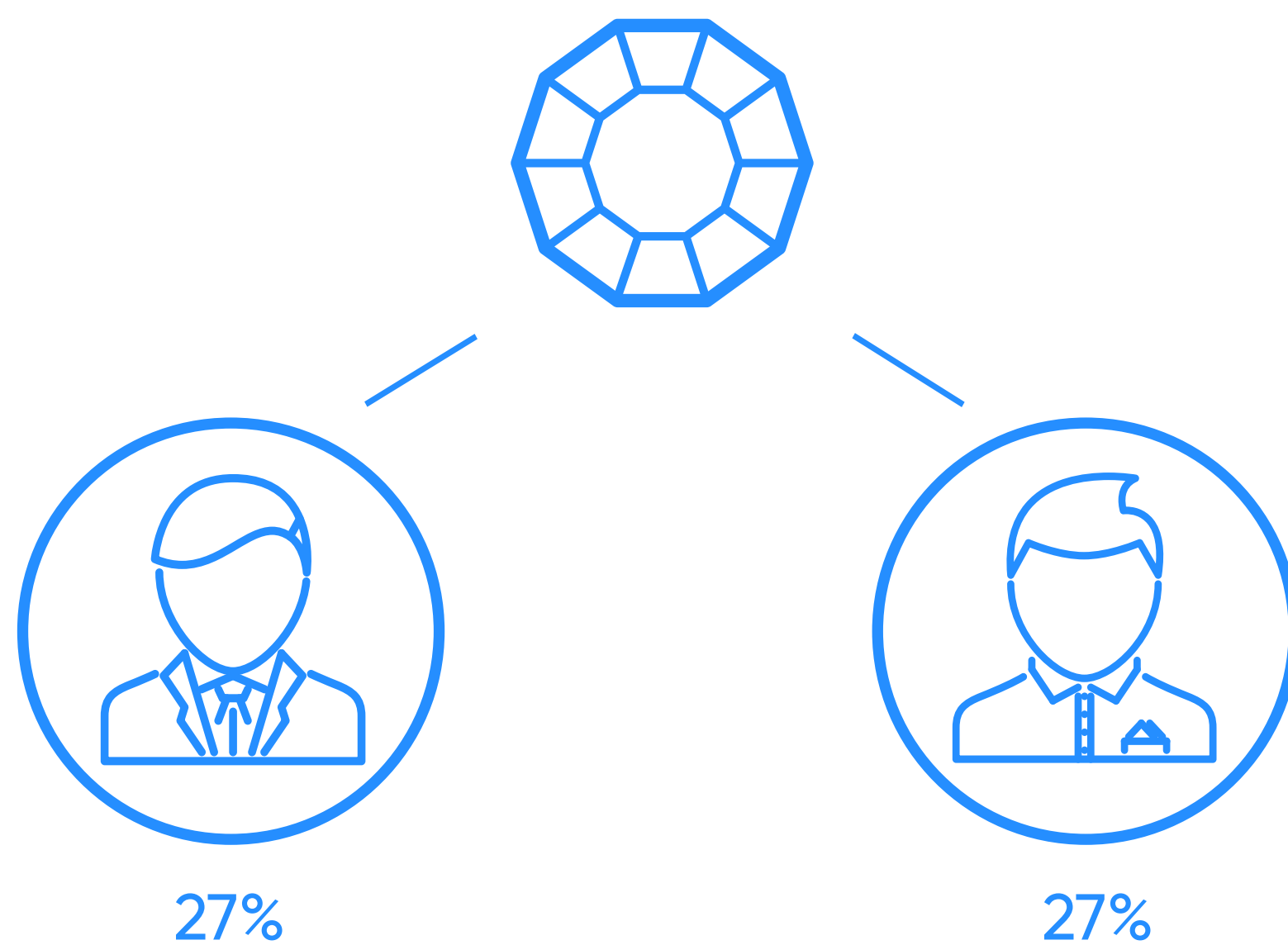
Sapphire — это уровень, на котором структура партнёра становится более устойчивой, а рост начинает зависеть не только от личной активности, но и от силы команды.

Позицию Sapphire занимает дистрибьютер, который достиг уровня эффективности 27% и выполнил один из вариантов условия

Первый вариант: партнёр поддерживает минимум две ветви, каждая из которых самостоятельно достигла уровня эффективности минимум 27%

1.

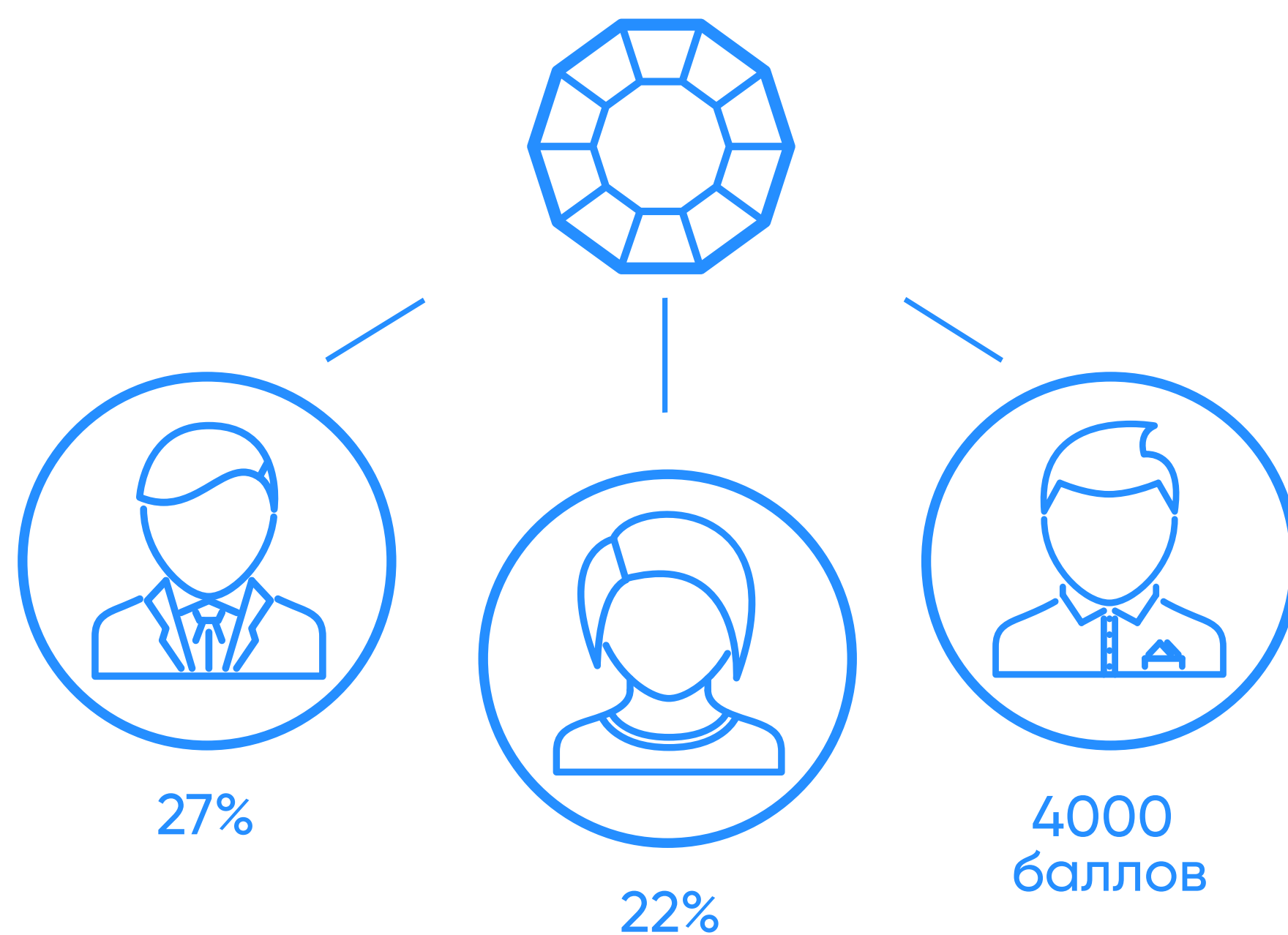
SAPPHIRE

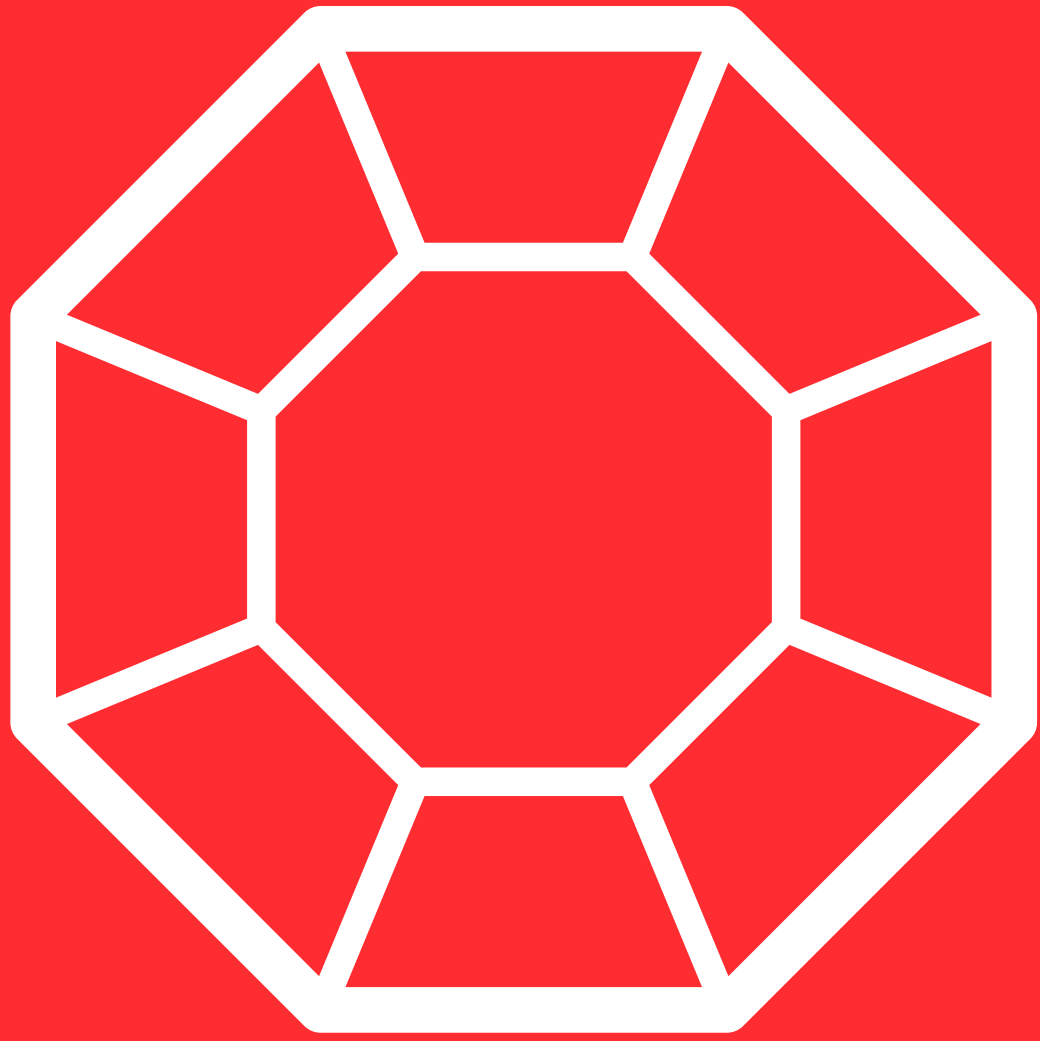


Второй вариант: партнёр поддерживает одну ветвь с уровнем минимум 27%, вторую ветвь с уровнем минимум 22% и одновременно лично или в остальных ветвях имеет общий оборот минимум 4000 баллов.

2.

SAPPHIRE





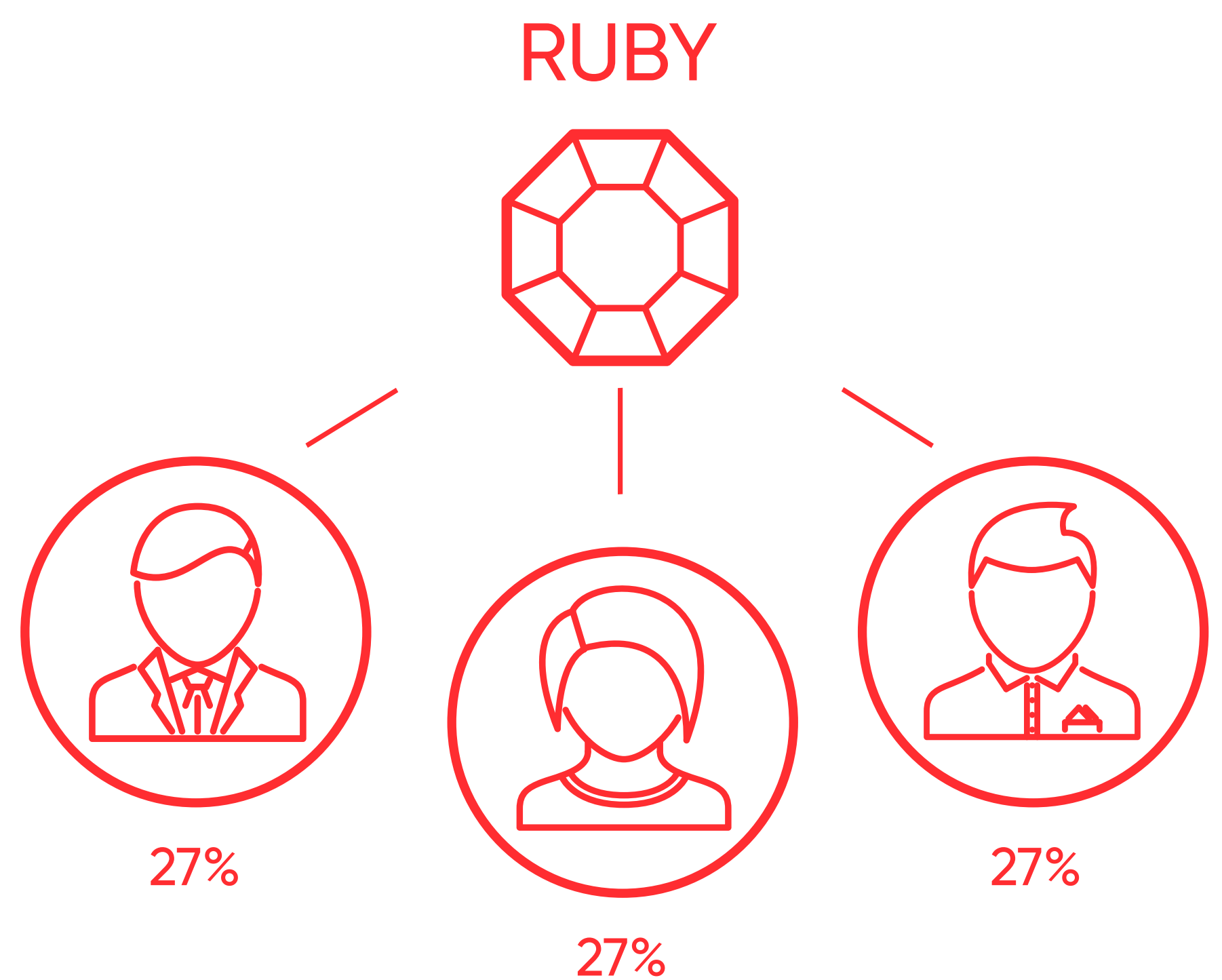
RUBY 31%

Ruby — это показатель сильной структуры, в которой уже есть несколько самостоятельных направлений роста

На этом этапе партнёр выступает не только как продавец или рекомендатель, но и как лидер, способный развивать команду и помогать другим партнёрам достигать высоких результатов.

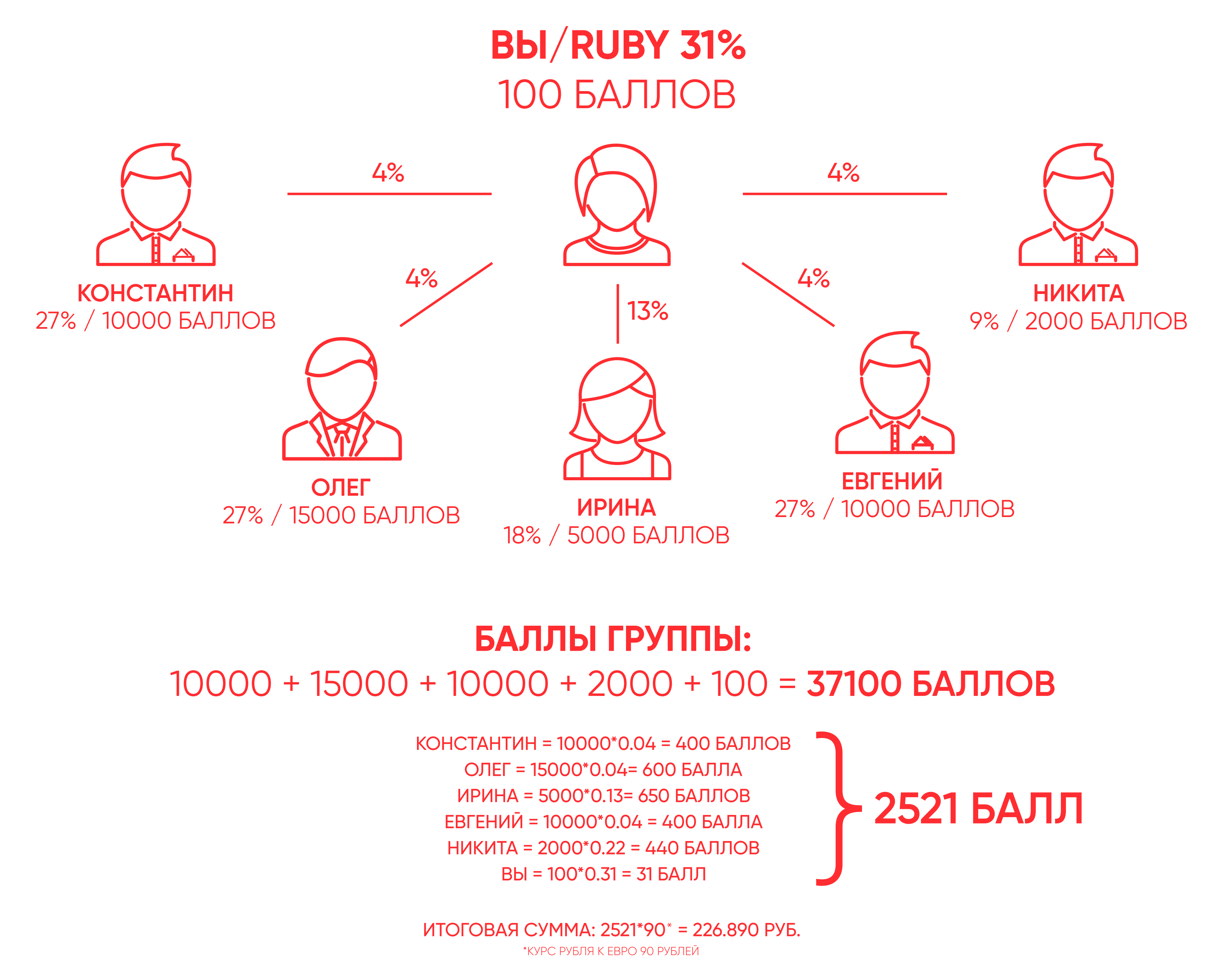
Позицию Ruby занимает дистрибьютер, который достиг уровня эффективности 27% и поддерживает как спонсор минимум три ветви.

Каждая из этих ветвей должна самостоятельно достигнуть уровня эффективности минимум 27%.



Пример расчёта
бонуса позиции RUBY

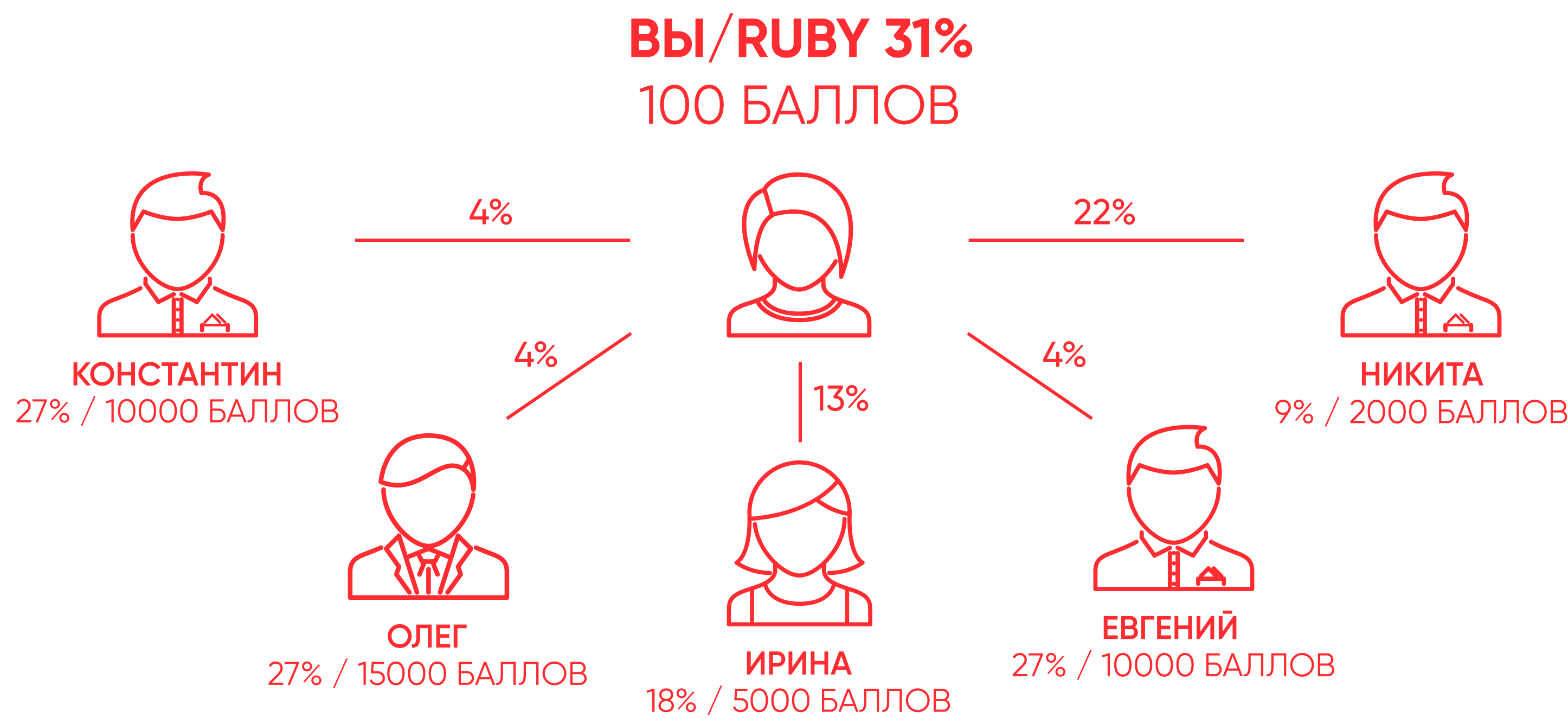
29



Пример расчёта бонуса позиции RUBY

30

Всемирный оборот 100.000 баллов и одной позицией RUBY + две позиции SAPPHIRE



БАЛЛЫ ГРУППЫ:
10000 + 15000 + 10000 + 2000 + 100 = **37100 БАЛЛОВ**

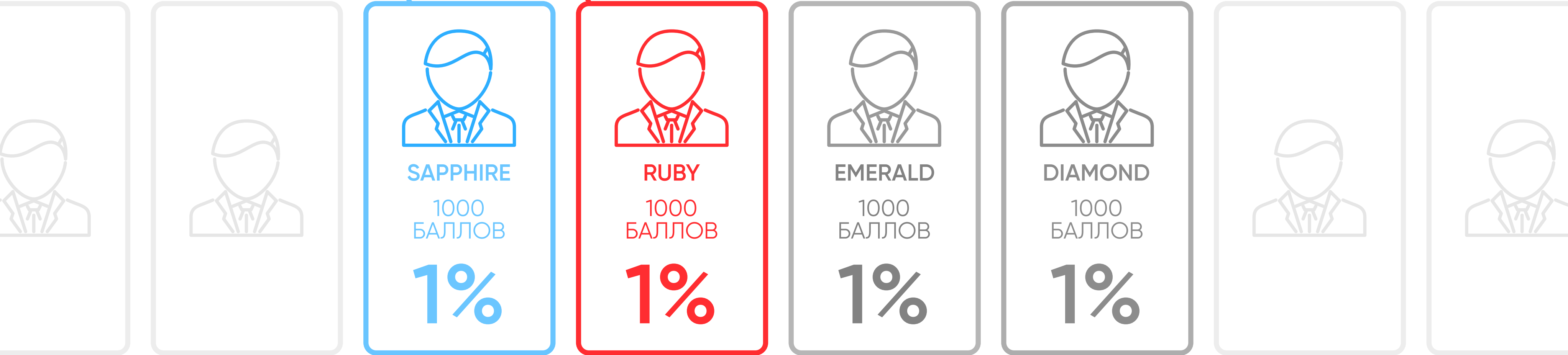
КОЛ-ВО ДИСТРИБЬЮТОРОВ
КОТОРЫЕ ДОСТИГЛИ
УРОВНЯ RUBY: 1 ЧЕЛ.
 $100000 \cdot 0.01 / 1 = 1000$

КОНСТАНТИН = $10000 \cdot 0.04 = 400$ БАЛЛОВ
ОЛЕГ = $15000 \cdot 0.04 = 600$ БАЛЛА
ИРИНА = $5000 \cdot 0.13 = 650$ БАЛЛОВ
ЕВГЕНИЙ = $10000 \cdot 0.04 = 400$ БАЛЛА
НИКИТА = $2000 \cdot 0.22 = 440$ БАЛЛОВ
ВЫ = $100 \cdot 0.31 = 31$ БАЛЛ

2521 БАЛЛ

КОЛ-ВО ДИСТРИБЬЮТОРОВ
КОТОРЫЕ ДОСТИГЛИ
УРОВНЯ SAPPHIRE: 2 ЧЕЛ.
 $100000 \cdot 0.01 / 2 = 500$

ИТОГОВАЯ СУММА: $2521 \cdot 90^* = 226.890$ РУБ.
*КУРС РУБЛЯ К ЕВРО 90 РУБЛЕЙ



ИТОГО:

$(2521 + 500 + 1000) \cdot 90$
 $= 4021 \cdot 90 = 361.890 \text{ Р}$

ОБЩАЯ СУММА БОНУСА

361.890 Р



EMERALD 32%

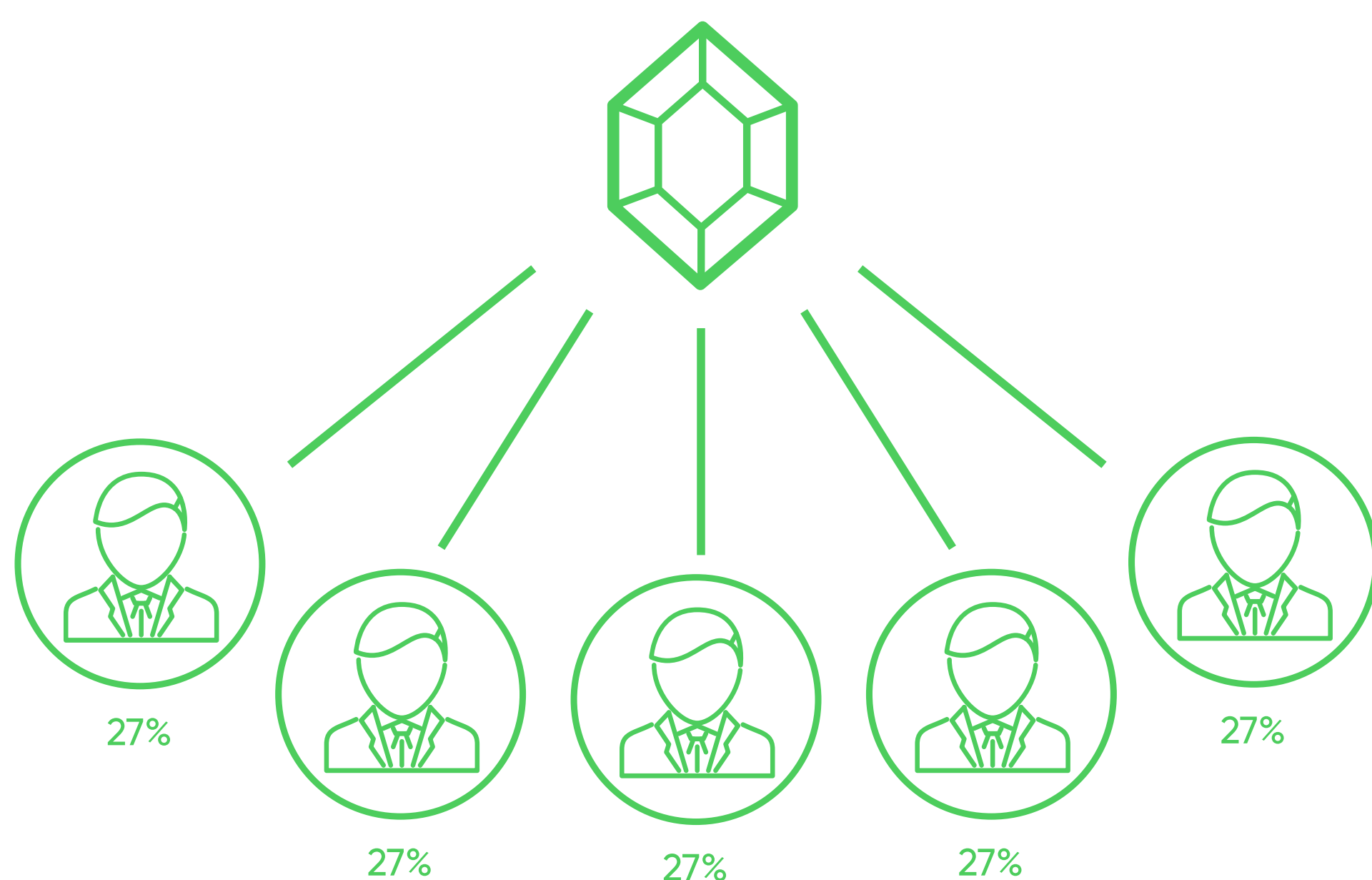
Emerald — это высокий лидерский уровень, который отражает системное развитие структуры и наличие нескольких сильных партнёрских направлений.

Позицию **Emerald** занимает дистрибьютер, который достиг уровня эффективности 27% и выполнил одно из двух условий.

Первый вариант: партнёр поддерживает пять ветвей, каждая из которых достигла уровня эффективности минимум 27%

1.

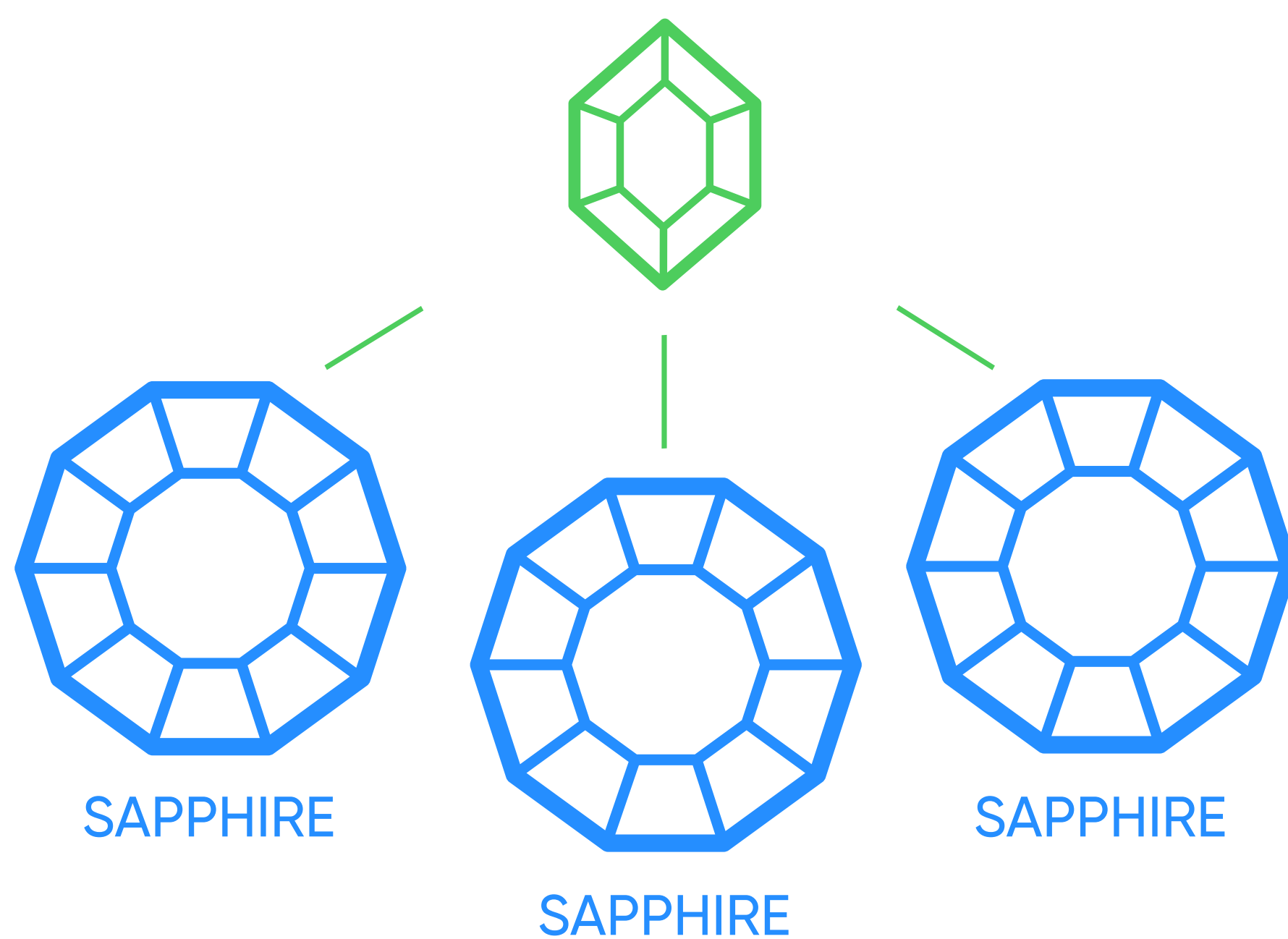
EMERALD



Второй вариант: партнёр поддерживает минимум три ветви, каждая из которых самостоятельно достигла позиции Sapphire.

2.

EMERALD





DIAMOND

33%

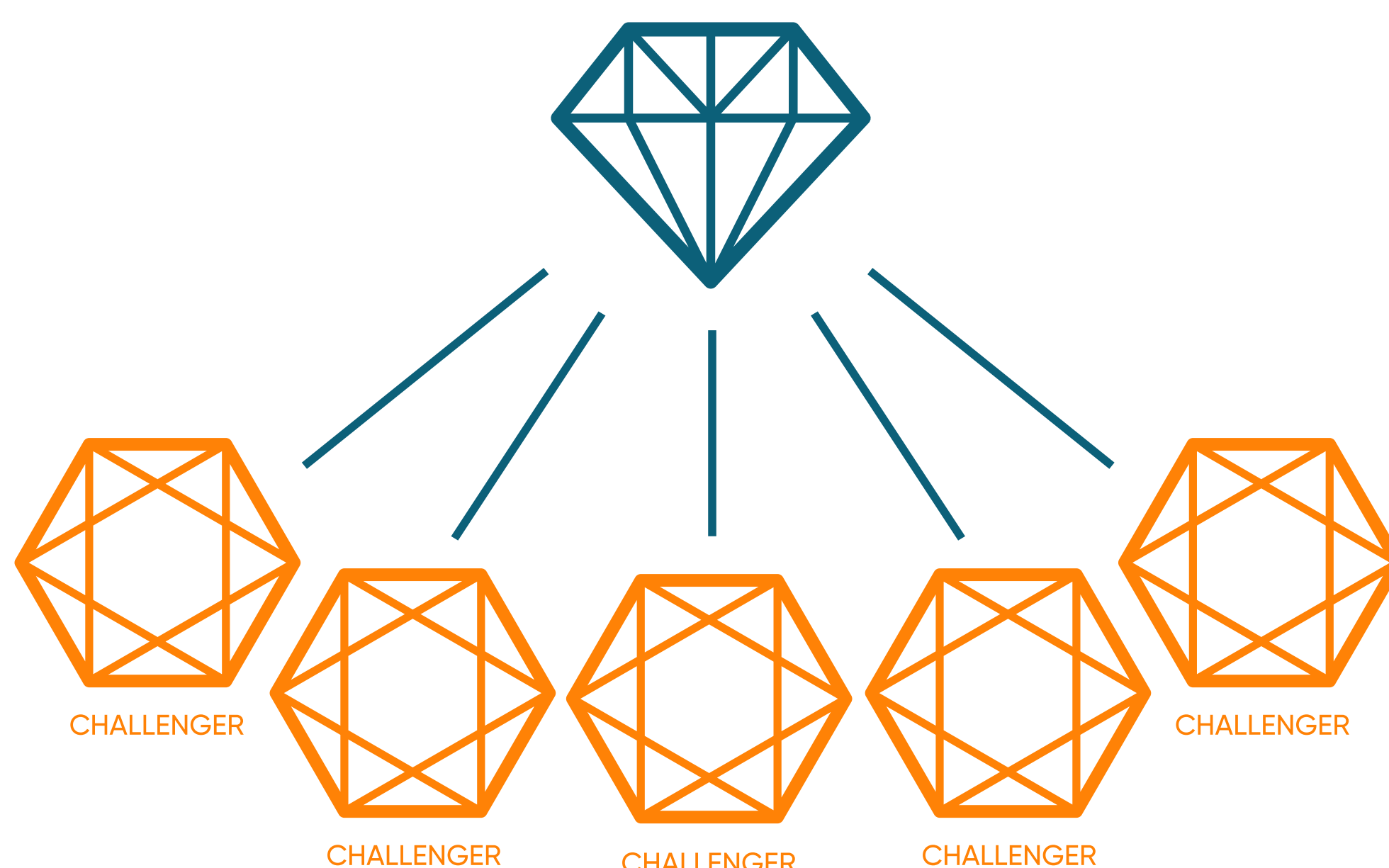
Diamond – один из высших лидерских уровней в плане мотивации Veritate. Он показывает, что партнёр создал сильную, масштабную и устойчивую структуру, где несколько ветвей способны самостоятельно выходить на высокие лидерские позиции.

Позицию **Diamond** занимает дистрибьютер, который достиг уровня эффективности 27% и выполнил одно из двух условий.

Первый вариант: партнёр поддерживает пять ветвей, каждая из которых самостоятельно достигла позиции Challenger.

1.

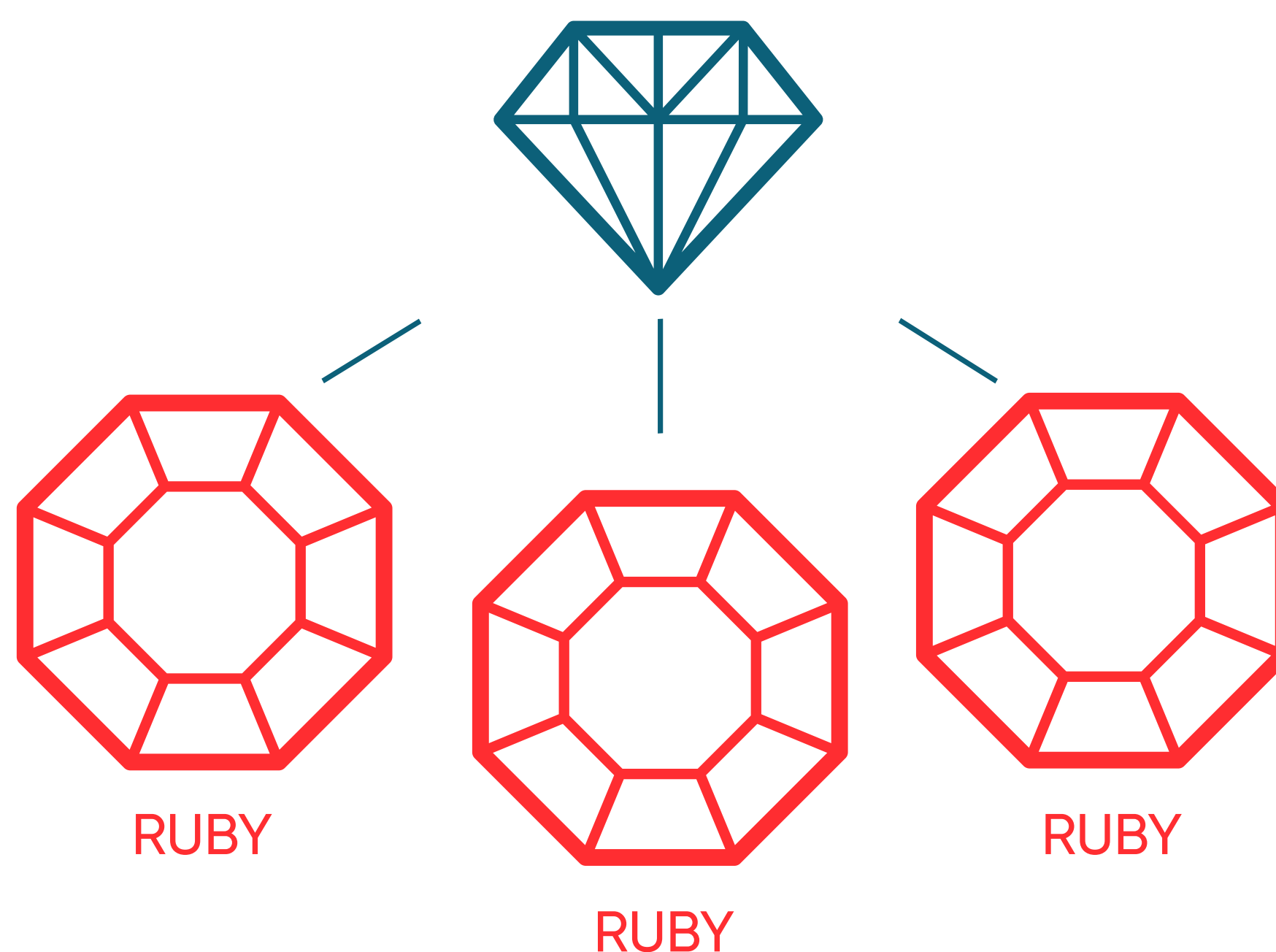
DIAMOND



Второй вариант: партнёр поддерживает минимум три ветви, каждая из которых самостоятельно достигла позиции Ruby.

2.

DIAMOND



Бонус “Быстрый старт”

Бонус «Быстрый старт» создан для партнёров, которые активно развиваются сразу после регистрации.

Если в течение первых расчётных периодов партнёр достигает нового уровня эффективности и начинает получать комиссионный бонус, компания дополнительно выплачивает ему бонус «Быстрый старт».

За достижение уровня 9% в первый период можно получить бонус 5 000 рублей при комиссионном бонусе не менее 5 000 рублей.

За достижение уровня 13% в первый или второй период можно получить бонус 10 000 рублей при комиссионном бонусе не менее 10 000 рублей.

За достижение уровня 18% в первый, второй или третий период можно получить бонус 20 000 рублей при комиссионном бонусе не менее 30 000 рублей.

Бонус выплачивается один раз за всё время работы в проекте за каждый уровень по итогам периода. При очень быстром старте можно получить бонус за все три уровня одновременно.

Уровень эффективности	Период после регистрации	Ваш комиссионный бонус не менее, (руб.)	Бонус “Быстрый старт” (руб.)
9%	1-ый	5.000	5.000
13%	1-ый или 2-ой	10.000	10.000
18%	1-ый, 2-ой или 3-ий	30.000	20.000

Бонус за удержание уровня

Партнёр может получить дополнительный бонус Veritate, если удержит уровень Sapphire или выше в течение одного календарного года 10 раз.

Условие действует с 1 января любого года.

В рамках этого бонуса 1% от баллового товарооборота компании делится между всеми лидерами Veritate с уровнем не менее Sapphire по специальной формуле.

Этот бонус направлен на поддержку стабильных лидеров, которые не только достигают высокого уровня, но и удерживают результат на протяжении длительного периода.



Путешествия от компании

Помимо комиссионных и лидерских бонусов, Veritate предусматривает дополнительные мотивационные возможности для сотрудников и партнёров.

К таким возможностям относятся поездки от компании и специальные акции.

Поездки и дополнительные программы помогают усилить командный дух, дают партнёрам новые впечатления и показывают, что развитие в компании может быть связано не только с финансовым результатом, но и с образом жизни.

Такие инициативы формируют ощущение международного сообщества, где успех партнёров поддерживается не только цифрами, но и реальными возможностями.



Присоединяйтесь к нам!

Veritate — это не только продукты и план мотивации. Это возможность стать частью международного сообщества людей, которые стремятся к росту, свободе и новым возможностям.

Успех здесь строится постепенно: через знакомство с продуктом, первые рекомендации, обучение, поддержку наставника, развитие команды и движение к лидерским уровням.

Каждый партнёр сам выбирает свой темп, но система Veritate даёт понятную структуру, инструменты и возможность расти вместе с компанией.

Присоединяйтесь к Veritate и начните собственную историю развития уже сегодня. Выбирайте успешную компанию, сильное партнёрство и бизнес, который открывает новые горизонты.

Успех без границ!
Свободная жизнь.



Базовые понятия и термины

Отчетный период	текущий календарный месяц, в течение которого дистрибьютер накапливает баллы
ЛО – личный объем	сумма ваших покупок в течение месяца, измеряемая в баллах
Лично приглашённый	человек, который зарегистрировался в проекте по Вашей реферальной ссылке
Ветвь	ваш лично приглашенный человек и все люди, которых пригласил Ваш лично приглашенный, а также люди, ими приглашённые, на всю глубину структуры
ГО – групповой объём	сумма Вашего ЛО и ЛО всех людей из всех Ваших ветвей
Комиссия	Минимальная сумма вывода комиссии 10 000 рублей. Полученная комиссия хранится на счету Дистрибьютера с 1 января по 31 декабря. Крайний срок подачи заявки на вывод комиссии, заработанной за прошедший год, 10 января текущего года. Возможность вывода средств есть только у Самозанятых и у ИП.